



frendex

Клуб Frendex

Как получать доход от 0,7 до 2% ежедневно?

Что такое FrendeX?

Как он помогает инвесторам?

Про клуб

Инвестиционный клуб FrendeX успешно работает в закрытом режиме с 2017 года

У основания инвест-клуба FrendeX стоят известные, уважаемые и авторитетные предприниматели. Эти люди входят в бизнес-элиту России. Это строительные магнаты, IT-предприниматели, крупные инвесторы, эксперты фондового рынка.

Руслан Пичугин

Управляющий инвест-клуба

Управляющий партнёр закрытого инвестиционного клуба Frendex. Успешный действующий предприниматель (земельный бизнес, разработка ПО, криптовалюта). Стал долларовым миллионером до 30 лет. Филантроп. Регулярно публикуется в деловых изданиях: Российская Газета, Russia Today, Регнум, Известия и ряд других.

Руслан Пичугин

«Наша миссия — объединить опыт сильных людей и помочь тем, кто нуждается в поддержке»



Чечулин Дмитрий

Главный финансовый аналитик

Специализация: технический анализ,
среднесрочная торговля на рынке валют и акций

Опыт работы:

- аккредитованный финансовый управляющий Швейцарской банковской системы
- на валютном рынке с 2011 года, на европейских и американских фондовых рынках – с 2014
- руководил отделами аналитики и обучения в крупных российских финансовых компаниях
- на конкурсе Russian Trading Day победил в номинации «Лучшая аналитика 2015 года» в народном голосовании.
- участник конференции «Путь миллионера 2015»



Почему клуб?

Почему Frendex - закрытый клуб, а не компания?

Клуб FrendeX основан действующими успешными предпринимателями в различных отраслях экономики. Известно, что одна компания не может одинаково успешно вести дела в различных нишах. Именно поэтому мы не компания, а закрытый профессиональный инвест-клуб, объединивший владельцев бизнесов. Планы развития включают период до 2025 года, учитывая огромные перспективы дохода.

Как получается прибыль для инвесторов клуба?

Как мы делаем прибыль?

1. Выкуп недвижимости с торгов по банкротству с существенной скидкой.
2. Эффективная торговля на рынке Forex и Московской бирже.
3. Строительный бизнес. Бизнес строительных материалов.
Более 2000 домов-коттеджей построено.
4. Инвестиции в стартапы и реальный сектор.

Первое правило бизнеса – защищайте свои инвестиции.

Диверсификация – инвестирование средств в разные активы с целью снижения рисков.

Рынок валюты

Слабость российского рубля – основная проблема доходов в национальной валюте. При это динамичное изменение курса доллара из-за монетарной политики ФРС США делает валютный рынок невероятно прибыльным. Более 1,5 трлн. долларов напечатано за 3,5 месяца!

Фондовый рынок

Фондовые рынки США выросли более чем на 50% за последние пол года, и уже находятся выше «допандемийного уровня». Некоторые бумаги прибавили в цене более 500%, например Zoom Video.

Венчурные проекты

Слабые предприниматели не смогли пережить вирусные ограничения и открыли дорогу новой волне бизнесменов, которые уже лучше адаптированы к окружающим условиям. Средний доход молодого бизнеса после пандемии вырос на 30-40% в сравнение с запуском в «спокойно время».

Криптовалюта

2020 году на рынке, в момент кризиса находилось много инвесторов «новой школы», для которых активом убежищем стало не золото, а криптовалюта. BTC в паре с долларом США вырос на 174%, в то время как золото всего на 37%.

Доход компании (3-5%) в день

Доход партнеров

+/- 1% в день или 30%
от выручки в день

Доход трейдеров/ программистов

30% от дневной выручки

Хоз-ая деятельность

25-30% от дневной
выручки

Формирование резерва

10-15% от дневной выручки

Капитал клиента

Фондовый рынок

30-60%

Валютный рынок

10-30%

Криптовалютный рынок

не менее 20%

Бизнес/Стартап

Формирование резерва

Достижения Frendex

За 4 месяца 2020 года мы успели:

- 1) Подписать 53 договора на автопрограмму
- 2) Подключить 1507 партнеров
- 3) Привлечь инвестиций более чем на \$1 млн.
- 4) Разработать и запустить информационный сайт
- 5) Открыть представительства в следующих городах: Казань, Йошкар-Ола, Севастополь, Нижний Новгород, Ижевск, Чебоксары, Кострома, Набережные Челны, Альметьевск.

Цели на 2021 год

- 1) Привлечь инвестиции на сумму не менее \$50 млн.
- 2) Запустить жилищную программу (февраль-март)
 - 3) Открыть не менее 50 офисов
 - 4) Выдать не менее 1000 авто
 - 5) Выдать не менее 100 квартир
- 6) Привлечь не менее 30 тыс. партнеров
- 7) Открыть штаб-квартиру в Москве

Стратегия развития на 5 лет

2022 - открытие крипто-банка

2023 - переход от относительной доходности к фиксированной


2024 - открытие брокерской компании

2024 - открытие страховой компании

2025 - консолидация всех бизнес-юнитов в единый финансовый холдинг

Frendex

Мы в интернете

 frendex.io

 vk.com/frendex_io

 t.me/frendex_io

 instagram.com/frendex_io

 ok.ru/group/58276406427725



Присоединяйтесь!